

Vurdering af en potentiel partner

Har den potentielle partner-organisation...	Nuværende status En redegørelse for: <ul style="list-style-type: none"> • Hvad du ved nu • Dine informationskilders pålidelighed • Hvorvidt du har information nok til at tage en beslutning 	Yderligere handlinger Notering af: <ul style="list-style-type: none"> • Yderligere påkrævet information • Resterende problematikker • Tidsplan og kriterier, der skal danne basis for en beslutning om partnerskabspotentialet
1. En række gode resultater?		
2. Rimelig status / respekt inden for deres egen sektor?		
3. Rimelig status / respekt fra andre sektorer og vigtige medvirkende?		
4. Omfattende interessenter og brugbare kontakter, som de er villige til at dele?		
5. Adgang til relevant information / ressourcer / erfaring?		
6. Kompetencer, der supplerer organisationens og andre partners kompetencer?		
7. Sunde ledelses- og styringsstrukturer?		
8. En fortid med økonomisk stabilitet og pålidelighed?		
9. En stabil personalegruppe?		
10. Udholdenhed, når tingene bliver vanskelige?		
Er medarbejderne i den potentielle partner-organisation...		
11. Erfarne og pålidelige i projektudvikling?		
12. Dygtige til at mobilisere og styre ressourcer?		
13. Gode kommunikatører og holdspillere?		