



Succeskriterier & Cases

Succeskriterier

- 1: Win-win-win
- 2: Økonomi
- 3: Bæredygtighed
- 4: Originalitet

Cases

- 1: Styrk besøgstallet på biblioteket.
- 2: Udbred kendskabet til bibliotekets bogcafé.
- 3: Udvikl og styrk forfattermiljøet i lokalområdet.
- 4: Øget kendskab til bibliotekets tilbud overfor læsesvage og ordblinde.
- 5: Skab eksponering og øget brug af bibliotekets hjemmeside.
- 6: Styrk bibliotekets indsats på integrationsområdet.
- 7: Styrk bibliotekets indsats på spilområdet.
- 8: Videreudvikling af et eksisterende partnerskab



Succeskriterier

Følgende kriterier skal være medtænkt i gruppernes arbejde, da juryen vil vurdere på disse gennem spillet.

1. Win-win-win

Partnerskabsaftalen skal være en win-win-win aftale. Det vil sige, at den skal indebære fordele for biblioteket, partneren samt for kunden /borgeren/samfundet.

2. Økonomi

Partnerskabsaftalen skal indebære et realistisk overslag på økonomien i aftalen.

3. Bæredygtighed

Partnerskabsaftalen skal indebære en plan for partnerskabsaftalens bæredygtighed. Dvs. et udkast til, hvordan aftalen kan få længerevarende karakter, så partnerskabet ikke kun eksisterer i dag, men også i morgen!

4. Originalitet

Jeres idé til partnerskabsaftalen skal så vidt muligt være original og unik. Tænk på at partneren helt sikkert har kontakter til andre end jer. Hvad kunne få partneren til at vælge netop jer som samarbejds-partner?



Case 1:

Styrk besøgstallet på biblioteket

I skal hæve besøgstallet på jeres bibliotek. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde.

Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 2:

Udbred kendskabet til bibliotekets bogcafé

På jeres bibliotek vil I øge antallet af besøgende til bibliotekets bogcaféer. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde.

Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 3:

Udvikl og styrk forfattermiljøet i lokalområdet

På jeres bibliotek vil I gerne udvikle og styrke forfattermiljøet i lokalområdet. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde. Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 4:

Øget kendskab til bibliotekets tilbud overfor læsesvage og ordblinde

Som en del af bibliotekets overordnede strategi har I valgt at fokusere særligt på målgruppen læsesvage og ordblinde. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde. Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 5:

Skab eksponering og øget brug af bibliotekets hjemmeside

I vil gerne øge trafikken på bibliotekets hjemmeside.

I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde.

Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 6:

Styrk bibliotekets indsats på integrationsområdet

Som en del af bibliotekets overordnede strategi har I valgt at fokusere særligt på at understøtte integrationsindsatsen overfor indvandrere og andre udenlandske nytilflyttere til jeres kommune. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde. Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 7:

Styrk bibliotekets indsats på spilområdet

På jeres bibliotek vil I gerne skabe events, der omhandler spil til PC og konsoller. I vil indgå et partnerskab for at understøtte dette indsatsområde. Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvorfor er dette indsatsområde vigtigt for jer?
- Hvad kunne være den gode idé i forhold til valg af partner?



Case 8:

Videreudvikling af et eksisterende partnerskab

Som en del af bibliotekets overordnede strategi har I valgt at fokusere særligt på at videreudvikle et af jeres eksisterende partnerskaber. Overvej følgende i gruppen inden I vælger case:

- Hvilket af jeres eksisterende partnerskaber vil I udvikle på?
- Hvorfor vil I videreudvikle på netop dette partnerskab?
- Hvad kan I bidrage med i videreudviklingen af det eksisterende partnerskab?
- Med hvilke konkrete initiativer vil I løse denne opgave?

